

Prestataire : Carmine Capital

Présentation du prestataire :

Carmine Capital est un cabinet de conseil en levée de fonds, cession et acquisition d'entreprises avec plusieurs spécificités :

- équipe au profil triple : entrepreneur, financier et formateur professionnel
- outils numériques : plateforme internet optimisant les opérations de levée de fonds et rendant l'avancement des dossiers plus transparent auprès des dirigeants
- références solides et variées sur des levées de fonds, notamment dans le domaine de la ville

Objectifs de la prestation :

Carmine Capital propose un accompagnement permettant à un CEO de :

- construire une première ébauche de « pack investisseur » et préparer son pitch,
- l'améliorer successivement,
- préparer le message et la forme de l'elevator pitch à accomplir

Cet accompagnement couvre l'ensemble de l'accompagnement en communication.

Mise en œuvre :

Carmine Capital a développé un accompagnement en étapes :

- atelier de 5 CEO afin d'identifier les investisseurs à cibler et le contenu d'un pack investisseurs (3h),
- préparation de la communication de forme (vidéo/ppt) avec un atelier en groupes de 5 dirigeant(e)s suivi d'un entretien personnalisé (1h30 puis 30 minutes)
- entraînement au pitch investisseurs en ateliers par groupes de 5 suivi d'un entretien personnalisé (2h puis 30 minutes)
- préparation à la phase de questions, en ateliers de 5 (2h)

**Action :
Label
advancity®
entreprise
innovante**

**Sous action :
Communication**



**Cout pour la PME :
400€HT**

**Prise en charge
Advancity :
1100€HT**

**Témoignez de votre
intérêt :
jean-noel.guerre@advancity.eu**

Avec le soutien de :

*** île de France**